



**CAMPAÑA
EN EL NORTE**
Entrevista a Pedro
Castillo, Gerente
de Defrusa

**IDENTIFICACIÓN
DE PLAGAS**

SENASA incorpora
métodos moleculares

**E-PHYTO: MAYOR
COMPETITIVIDAD**

Es vital para inyectar
eficiencia y seguridad en
la agroexportación

Puerto de Paita



CMA CGM



*Desde el puerto de Paita,
llevamos la uva peruana a los
mercados más exigentes del
mundo.*

Exportaciones de



Uva Fresca 2025

Durante la semana 1 a la semana 44 del 2025.
Realizamos exportaciones de uva fresca,
alcanzando un total de 86,973 toneladas
exportadas.



Top 3 Mercados

	Países Bajos	27 mil toneladas
	Estados Unidos	24 mil toneladas
	Reino Unido	9 mil toneladas

**Suterra®
BioMagnet™
AMBER**

INNOVACIÓN FRENTE A LA MOSCA

Ceratitis capitata y Anastrepha spp.

NUEVA GENERACIÓN DE ALTO RENDIMIENTO 'ATTRACT AND KILL'



Máxima eficacia, mínimo esfuerzo

Distribuido por

Asociación de Productores de
Uva de mesa del Perú

Inscrito en el registro Oficial de Productos y Material Fitosanitarios del SENASA con el n° 3608
Use los productos fitosanitarios de manera segura. Lea siempre la etiqueta y la información sobre el producto antes de usarlo. suterra.com/es





CONTENIDO



Presidente
Manuel Enrique Yzaga Dibós

Vicepresidente
Guillermo Alejandro León Arámbulo

Secretario
Gabriel Noboa

Tesorero
Carlos Mauricio Arias Peña

Vocales:
Lionel Francisco Arce Orbegozo
Rafael Cilloniz

Andrés Juan Jochamowitz Stafford
José Antonio Castro Echecopar
Mariano Rodríguez Pérez

Gerente de Operaciones:
Leylha Rebaza García

Dirección:
Calle 21 N° 713 – Int. 205
Urb. Corpac – San Isidro
Lima – Perú

Teléfono:
475 – 1756

Edición
Integra Comunicación Corporativa S.A.C.
Cl. Nevado Huascarán 182 - La Molina
providdigital@provid.org.pe
Diciembre - 2025

Editor General
Víctor Limas Garragati

Coordinador General
César Gerardo Gallegos

EDITORIAL

UNA INDUSTRIA SÓLIDA QUE AVANZA CON VISIÓN DE FUTURO

La campaña 2025-2026 de la uva de mesa peruana avanza con solidez y confirma que la industria mantiene un rumbo claro: crecer de manera ordenada, sostenible y con visión de largo plazo. Nuestro país continúa consolidándose como líder mundial en exportaciones gracias al esfuerzo conjunto de los productores, empresas, profesionales y aliados que integran esta cadena de valor.

El cumplimiento de las metas proyectadas no es casualidad. Responde al compromiso del sector con la calidad, la inocuidad y la responsabilidad en el uso de los recursos. Desde el campo hasta los mercados internacionales, la uva peruana destaca por su consistencia y por el profesionalismo de quienes la cultivan, procesan y comercializan. Esa fortaleza nos permite competir en destinos exigentes y sostener la reputación que tanto ha costado construir.

Sin embargo, este avance trae consigo desafíos que requieren madurez y unidad. Es indispensable evitar decisiones de corto plazo que pongan en riesgo la sostenibilidad futura del sector. El aprendizaje de campañas anteriores nos recuerda que la coordinación, la transparencia y la planificación conjunta son esenciales para mantener un crecimiento equilibrado y para enfrentar con éxito los retos logísticos, comerciales y climáticos que surjan.

En este contexto, el rol de PROVID tiene especial relevancia. Como gremio, articulamos esfuerzos, promovemos buenas prácticas, fortalecemos la representatividad del sector y trabajamos para que la asociatividad siga siendo un motor de competitividad. Solo permaneciendo unidos podremos seguir abriendo mercados, liderando con innovación y garantizando que cada caja exportada refleje el compromiso de toda una industria con el desarrollo del país.

- 06** 
CAMPAÑA 2025-2026 AVANZA SEGURA Y CON ÉNFASIS TÉCNICO
Perú avanza con paso firme en la campaña de exportación de uvas de mesa 2025-2026, consolidando su liderazgo global en volumen y calidad.
- 10** 
CAMPAÑA EN EL NORTE: PROYECCIONES DE CRECIMIENTO SE MANTIENEN
La campaña de uva de mesa en el norte del país se viene desarrollando en un marco de estabilidad y con fruta de buena calidad. Así lo señaló el Ing. Pedro Castillo, gerente de Defrusa.
- 22** 
INOCUIDAD GARANTIZA COMPETITIVIDAD DE UVA PERUANA
La inocuidad es un pilar fundamental para la consolidación de la uva de mesa, comentó el Ing. Josué Carrasco, director de la Dirección de Insu- mos Agropecuarios e Inocuidad Agroalimentaria del SENASA.
- 26** 
MAIOR COMPETITIVIDAD EN LA EXPORTACIÓN CON E-PHYTO
El Ing. Carlos Saravia, director de la Sub Dirección de Cuarentena Vegetal del SENASA, explicó que la certificación fitosanitaria electrónica e-Phyto, es crucial para injectar eficiencia y seguridad en la agroexportación.
- 38** 
SENASA IDENTIFICA PLAGAS ANTES QUE APAREZCAN LOS SÍNTOMAS
La Unidad del Centro de Diagnóstico de Sanidad Vegetal del SENASA aborda las amenazas fitosanitarias, incorporando métodos moleculares.
- 48** 
PROFESIONALES TERCEROS AUTORIZADOS AGILIZAN INSPECCIONES SANITARIAS
El SENASA implementa un mecanismo innovador que refuerza su capacidad operativa: la autorización de profesionales tercero para realizar inspecciones fitosanitarias oficiales.



PERÚ AFIANZA LIDERAZGO EN UVA

CAMPAÑA 2025-2026 AVANZA SEGURA Y CON ÉNFASIS TÉCNICO

Perú avanza con paso firme en la campaña de exportación de uvas de mesa 2025-2026, consolidando su liderazgo global en volumen y calidad. El sector está cumpliendo con la proyección inicial de crecimiento del 4% respecto a la temporada anterior, lo que garantiza una mayor oferta exportable nacional y un margen para mejorar la participación de mercado.

Este desempeño es el resultado directo de la gestión profesional y la aplicación de conocimientos técnicos por parte de los agroexportadores. Ello, sumado al compromiso con la sostenibilidad de triple impacto, los altos estándares de calidad, inocuidad y trazabilidad de nuestra fruta, y la incorporación de la innovación en los campos y empaques, fortalece la presencia del Perú en los mercados más exigentes.

DINÁMICA REGIONAL Y PODAS ESTRATÉGICAS

El norte arrancó con fuerza, concentrando el 77% del volumen nacional entre las semanas 27 y 50. A la semana 50, la zona norte mantiene su rol protagónico, aportando el 77.66% del total nacional. Las variedades blancas y rojas sin semilla han destacado, con crecimientos de 56% y 25% respectivamente.

El sector opera con la incertidumbre latente de los factores climáticos. El tema hídrico del año pasado afectó el calendario de cosecha, ocasionando que los productores realizaran podas estratégicas más tarde. Por esta razón, la oferta de uva sale con retraso, concentrando la producción de uva blanca fuertemente en diciembre.

A pesar de este ajuste, la zona norte tiene gran capacidad para producir uva de excelente nivel. La buena calidad de la fruta cosechada y el crecimiento de la superficie plantada podrían compensar cualquier baja, incluso tras la lluvia del 4 de noviembre que hizo temer nuevas precipitaciones pluviales que, felizmente, no se han repetido.

En la zona sur, el avance se refleja en 1.5 millones de cajas exportadas hasta la semana 50. Arequipa lideró el 57%, seguida por Ica (34%), Lima (8%) y Moquegua (0.2%). Provid sigue apoyando la campaña con información transparente y oportuna para todos los actores de la cadena.



INTELIGENCIA TÉCNICA Y GESTIÓN DE RIESGOS

La campaña se distingue por la mejor información y planificación. Provid centraliza datos en su plataforma SmartGrape/Plataforma 2025, permitiendo proyecciones y seguimiento semanal de embarques. Esta mejor inteligencia de cultivo reduce la incertidumbre y orienta decisiones clave como la siembra, la cosecha escalonada y la logística.

La industria ha aplicado lecciones aprendidas de la campaña anterior, priorizando una mejor gestión de riesgos. Esto incluye la inversión en packing y poscosecha, y el uso de inteligencia comercial para no concentrar la oferta en pocas semanas, evitando colapsos de precio y volumen.

Las mejoras técnicas en campo son fundamentales, tales como el riego deficitario controlado, el fertiriego y el manejo de potasio, lo cual mejoran el calibre y el azúcar. Esto responde directamente a problemas climáticos y de rendimiento que afectaron temporadas previas.



INOCUIDAD INTRANSABLE

El aseguramiento de la calidad y de la gestión de la certificación son factores importantes para el éxito en la exportación de la uva de mesa peruana. Sin embargo, la inocuidad alimentaria es intransable y se ha convertido en el pilar fundamental para la consolidación de la fruta en el mercado global. La inocuidad y el manejo de plagas son claves para ser más competitivo frente a otros orígenes.

El trabajo del SENASA es fundamental, realizando controles y monitoreos de plagas. El sector trabaja para asegurar el cumplimiento al 100% de los requisitos sanitarios y fitosanitarios. La inocuidad fortalece la imagen, facilita el acceso a mercados exigentes y posiciona a la uva peruana como un producto seguro, trazable y confiable.

"LA INOCUIDAD ALIMENTARIA ES INTRANSABLE Y SE HA CONVERTIDO EN EL PILAR FUNDAMENTAL PARA LA CONSOLIDACIÓN DE LA FRUTA EN EL MERCADO GLOBAL"



LOGÍSTICA DE VANGUARDIA

La utilización de buques con cámaras frigoríficas (buques cámara) es una estrategia clave que ha sido decisiva para consolidar el liderazgo. Esta logística ayuda a resolver el espacio naviero en épocas de fuerte competencia. En la campaña 2024-2025 se aplicó este sistema de transporte directo a Estados Unidos desde el puerto de Paracas. En la actual temporada, se ha sumado el puerto de Paita en la utilización de estas grandes naves para llevar la fruta del norte del Perú hacia la Costa Este de EE.UU.

Estos embarques cumplen con el protocolo de Cold Treatment, asegurando un transporte seguro y eficiente. La actividad gremial refuerza la coordinación comercial para mantener y ampliar los mercados, evitando cuellos de botella. Las variedades como Sweet Globe y Red Globe son las más solicitadas internacionalmente.

TUS ALIDADOS EN GASIFICACIÓN SO₂

Black Grape
Proveedor certificado por SENASA: ATIP 009



rrojas@blackgrape.com.pe
+51 970 797 871
www.blackgrape.com.pe





CAMPANA EN EL NORTE

PROYECCIONES DE CRECIMIENTO ENFRENTAN DESAFÍOS CLIMÁTICOS

La actual campaña de uva de mesa en el norte del país se viene desarrollando en un marco de estabilidad hasta el mes de noviembre, con fruta de buena calidad, pero con la incertidumbre latente de eventualidades climáticas. Sin bien, a la fecha indicada estamos en un 15 % por debajo de la producción, se cree posible una recuperación tardía en diciembre que esperamos pudiera recortar una eventual baja en la zona.

Ing. agrónomo Pedro Castillo Manríquez, gerente de Defrusa

Así lo señaló el ingeniero agrónomo Pedro Castillo Manríquez, gerente de agrícola Desarrollo Frutícola Sudamericana (Defrusa), al evaluar el estado de la producción y exportación en lo que va de la presente campaña, destacando los principales retos que influyen en los resultados finales.

CAMPANA CONTINÚA PESE A LA LLUVIA

Destacó que, la temporada de uva de mesa en Piura se presenta "estable, buenos volúmenes de fruta, sin mayores problemas".

No obstante, precisó que un evento en particular ha sembrado la duda sobre el impacto final en la producción: la lluvia registrada el 4 de noviembre. "Las lluvias no son gratis, siempre producen algo no deseado en cosecha, pero todavía no tenemos claro en el norte cuánto es el impacto de ello", comentó el gerente.

Tras destacar la capacidad de la zona norte del país para producir uva de excelente nivel, indicó que "aún es difícil cuantificar el perjuicio". Advertió, que se prevé que ciertas variedades puedan ser impactadas por problemas de condición como pudriciones, partiduras y otros defectos que puedan comprometer la calidad del producto en destino.

"Sin embargo, el rubro mantiene proyectos de crecimiento cada año, aumentando la superficie plantada anualmente o realizando recambios varietales".



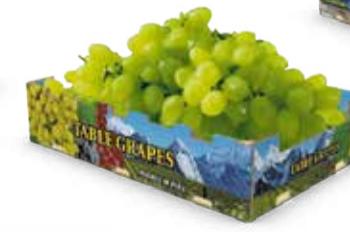
Empacamos BIENESTAR y crecemos JUNTOS

www.trupal.com.pe



TRUPAL

**SOMOS TU ALIADO ESTRÁTÉGICO EN,
EMPAQUES DE CARTÓN
CORRUGADO Y FLEXIBLES
HECHOS A LA MEDIDA.**





CONCENTRACIÓN DE FRUTA BLANCA Y PROYECCIÓN ANUAL

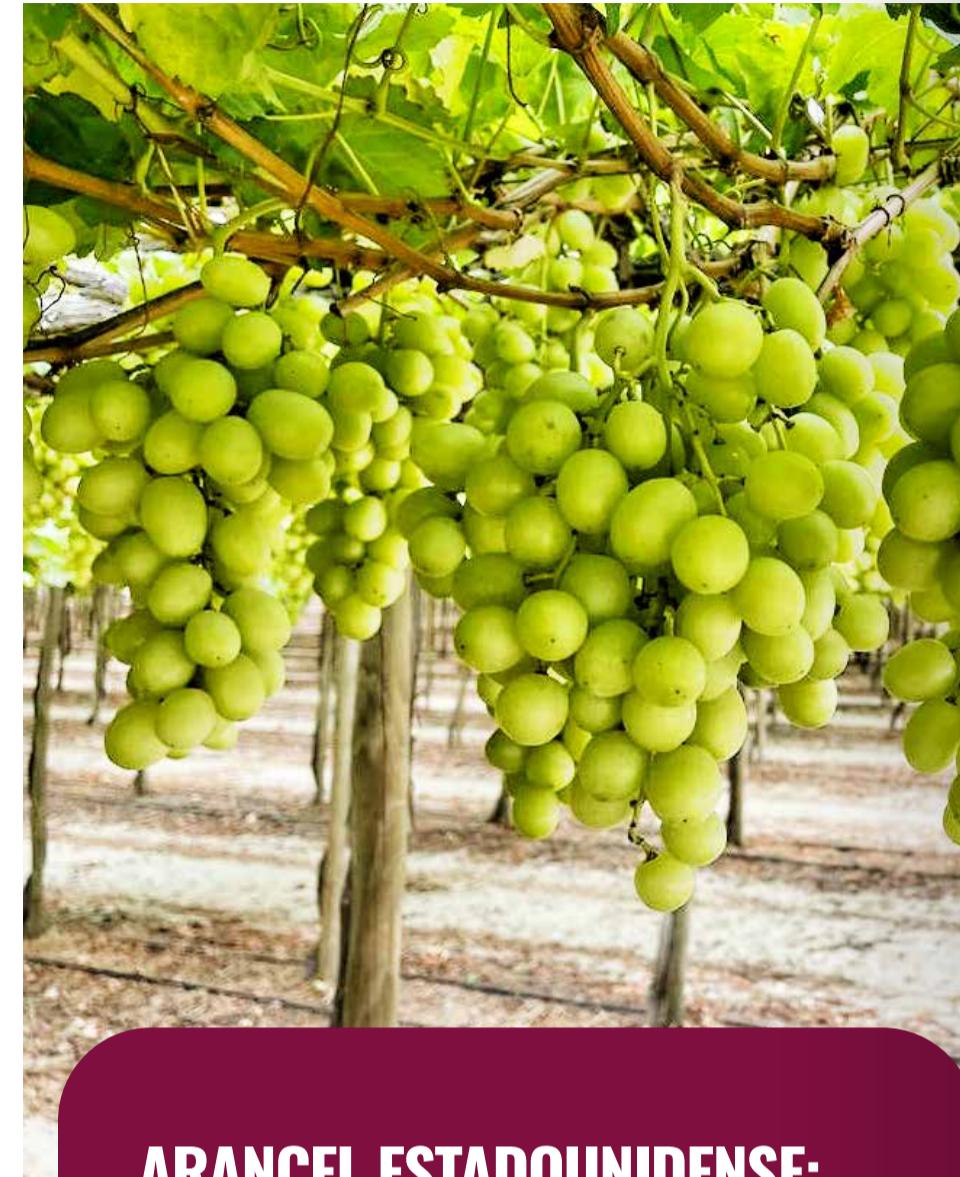
A pesar de la posible afectación, Castillo Manríquez - profesional con más de 25 años de experiencia en el sector- indicó que hay factibilidad de que el impacto puede estar minimizado. Explicó que la producción de uva blanca se concentrará fuertemente en diciembre.

"Mucha de esa concentración [de blancas] es para diciembre, incluso finales de diciembre, debido además a que el año pasado hubo una afectación importante por el tema hídrico, lo que obligó a muchos productores a podar más tarde y eso va a implicar salir más tarde obviamente en la oferta de fruta, permitiendo que buena parte de las variedades blancas debieran aparecer ahora en diciembre", subrayó.

Aseveró que, aunque se observó una baja del 15 % en la producción de uva blanca en mes de noviembre respecto al equivalente del año pasado, la salida tardía de la cosecha de variedades blancas es un factor clave para la posibilidad de mantener la estimación de la presente temporada en Piura

Respecto de ello, hizo hincapié en la necesidad de afinar y mejorar modelos predictivos para anticipar estos eventos. "La sorpresa climática no puede ser parte de la ecuación de la temporada o al menos debe estar acotada", afirmó.

"UN FACTOR INFLUYENTE QUE IMPACTA DIRECTAMENTE EN LA RENTABILIDAD DEL PRODUCTOR ES EL TEMA ARANCELARIO EN ESTADOS UNIDOS."



ARANCEL ESTADOUNIDENSE: RETO CONSTANTE

Además del clima, expuso que un factor influyente que impacta directamente en la rentabilidad del productor es el tema arancelario en Estados Unidos. Precisó que Piura exporta normalmente entre un 50% y un 60% de su fruta a este mercado. "En abril pasado, el Gobierno Estadounidense decretó Aranceles Recíprocos, la medida comercial indica aumento de 10% a la importación. Algunos productos han sido excluidos de ello, pero no es el caso de la uva de mesa, por lo que nuestra gestión debe estar concentrada en minimizar el impacto con control de costos buscando alternativas de insumos, tecnificación, mayor eficiencia y mejores rendimientos, visualizando oportunidades de mejora."

El ingeniero Castillo explicó que la permanencia de este arancel impacta a la uva de mesa de Piura, en una ventana aún competitiva para el productor estadounidense, que suele guardar fruta en busca de mayor rentabilidad entre octubre y diciembre.

Acotó que se ha observado, durante la presente campaña, una guarda menor de uvas blancas en el mes de noviembre en comparación con el año pasado (cerca de 2 millones de cajas frente a 3 millones), lo que podría significar una pequeña ventaja.

Síguenos en:



Excelencia en cada raíz

plantas frutales de exportación



<http://www.viveroseltambo.pe/>

Contactos:

(+51) 976879863

(+51) 949198156



ventas@viveroseltambo.pe



km 978 Panamericana Norte, Piura, Perú



ESTRATEGIA DE ÉXITO

CALIDAD, INOCUIDAD Y SOSTENIBILIDAD PARA LA COMPETITIVIDAD DE LA UVA DE MESA

Para mantenerse a la vanguardia en el competitivo mercado global de uvas de mesa, el sector en Piura ha adoptado una gestión que se sostiene en pilares innegociables: calidad, inocuidad y sostenibilidad. El ingeniero agrónomo Pedro Castillo Manríquez, gerente de agrícola Defrusa SAC, subrayó que estos conceptos son vitales no solo para el acceso a mercados, sino para el futuro y la financiación de la industria.

INOCUIDAD: LA CONDICIÓN PARA EXPORTAR

Fue muy enfático en señalar que la inocuidad del producto es intransable y que el éxito en la exportación depende directamente del aseguramiento de la calidad y de la gestión de la certificación.

"La inocuidad es intransable. Hoy día la gestión de certificación y de ingreso a mercados es a través de un aseguramiento de calidad importante para mantener nuestros productos inocuos y, sin duda, que es relevante poder llegar a un mercado y proteger a nuestros clientes y tengan la seguridad de que estamos produciendo fruta sana, de primer nivel y que no le va a generar algún perjuicio en salud", precisó.

"LA INOCUIDAD DEL PRODUCTO ES INTRANSABLE Y QUE EL ÉXITO EN LA EXPORTACIÓN DEPENDE DIRECTAMENTE DEL ASEGURAMIENTO DE LA CALIDAD Y DE LA GESTIÓN DE LA CERTIFICACIÓN."



Este compromiso con la sanidad se refuerza con la vigilancia constante de las plagas y enfermedades. Castillo destacó que los últimos dos años, a partir del fenómeno del Niño o el Yaku, el sector ha visto un incremento potencial de plagas que, aunque antes estaban presentes, no eran tan agresivas, como chanchito blanco, trips, hongos de madera, pudrición ácida. Esto ha exigido a los equipos técnicos ser mucho más metódicos, con más monitoreo y con más alternativas de control.

Señaló que el manejo integrado de plagas (MIP) utiliza una "batería de sistemas", que incluyen feromonas, distractores sexuales y controles químicos y biológicos. Lo que se busca es mantener la fruta sana y asegurar la inocuidad, con los Límites Máximos de Residuos (LMR) controlados y adecuados para cada mercado de destino.



SENASA Y LA SOSTENIBILIDAD

Consideró que el trabajo del SENASA es fundamental, calificando como "labor destacable". Destacó que su control es constante, realizando monitoreos de trampas para la mosca de la fruta en cada campo, emitiendo alertas periódicas y mensajes de texto con la información de monitorización.

"Los controles de inspecciones que realizan a Asia, principalmente Corea y Japón, son rigurosos e importantes y van en pro de ayudar a mantener el cuidado de la fruta que embarcamos y en respeto a dichos mercados", resaltó.

En paralelo, Castillo Manríquez comentó que la sostenibilidad ha dejado de ser solo un concepto ambiental para convertirse en un factor de oportu-

nidad, resaltando que varias agrícolas del norte del país, incluida Defrusa, están enfocadas en generar un producto sostenible y sustentable.

Precisó que, si bien lo importante es la fruta, la sostenibilidad les abre una serie de posibilidades, incluso al financiamiento. "Hoy los mercados internacionales están muy llenos a poder cooperar financieramente, la banca principalmente, si somos capaces de demostrar sostenibilidad y sustentabilidad en nuestra producción, realizando pequeñas mejoras hasta inversiones mayores que demuestren que estamos en línea con un cuidado al ambiente y a nuestro producto", sostuvo.

El gerente de Defrusa expresó que la sostenibilidad ha entrado muy fuerte a nivel mundial en los últimos 4 o 5 años, y que el demostrarla facilita el acceso a oportunidades.

MERCADOS Y VARIEDADES DE PREFERENCIA

Mencionó que si bien, el destino principal de la uva de mesa de Piura es el mercado estadounidense, que absorbe aproximadamente el 50/60% de la fruta, mientras que el resto se divide entre Europa y Asia. Piura, después de Ica, es el segundo mayor productor de uva de mesa en nuestro país.

Comentó que para el consumidor americano la distinción principal de esta fruta se basa en el color, priorizando las uvas blancas o rojas. En términos de productividad técnica para cumplir con las exigencias del consumidor, Piura se enfoca en tres variedades claves por sus bondades productivas y de calidad transversal: las blancas Sweet Globe y Autumncrisp, y la roja Allison.

Sobre el mercado latinoamericano dijo que, de momento, también ofrece ventanas muy interesantes. Aunque los porcentajes de exportación no son amplios, la región está cambiando sus gustos, pasando de la tradicional Red Globe a ser más exigente en la calidad de variedades seedless. Esto convierte a Latinoamérica en una alternativa cada vez más atractiva para la exportación de nuestra uva de mesa.

Destacó, asimismo, la importancia de la promoción de esta fruta en el contexto internacional, pero indicó que también hay que explorar oportunidades, mejoras, competidores, comprender necesidades para ingresar a nuevos mercados o segmentos que permitan la expansión de la oferta.



"LA SOSTENIBILIDAD HA ENTRADO MUY FUERTE A NIVEL MUNDIAL EN LOS ÚLTIMOS 4 O 5 AÑOS"



Nutrición vegetal avanzada para maximizar la productividad

Conoce más aquí
www.kamab26.pe



MAXIfrut®

Maximiza el peso de tus cosechas

KAMAB 26®

- ✓ Control de desórdenes fisiológicos
- + Vida post cosecha
- + Calibre y firmeza

PHARMAMIN®

Bioestimulante que acelera la coloración y maduración de los frutos

RETOS PENDIENTES EN PIURA

RESOLVER EL PROBLEMA DE AGUA, LOGÍSTICA Y EFICIENCIA ENERGÉTICA



Piura tiene condiciones inigualables de producción de uva de mesa. En opinión del ingeniero Pedro Castillo Manríquez, gerente de agrícola Defrusa, es una de las zonas más ricas a nivel mundial para producir en su ventana de cosecha, gracias a su clima adecuado, la capacidad de su gente y un desarrollo técnico de alto nivel. Sin embargo, la industria enfrenta importantes desafíos de infraestructura y logística que deben resolverse para asegurar su crecimiento y mantener su liderazgo en la región.

INFRAESTRUCTURA HÍDRICA: EL ESLABÓN CRÍTICO

Al exponer los puntos críticos y las oportunidades del sector en el norte del país, Castillo indicó que Piura mantiene un ritmo de crecimiento anual de plantaciones de entre 1 % y 3 %, cultivando alrededor de 8000 hectáreas de uva de mesa. Remarcó que esta superficie es totalmente moderna y habilitada con riego tecnificado, usando riego por goteo y grandes reservorios.

Consideró que en el tema del recurso hídrico hay un punto de mejora indispensable, teniendo en cuenta que la zona sufrió mucho el año pasado por la falta de agua para el riego, proveniente principalmente de canales y aguas superficiales.

"A pesar de toda la inversión que hacemos los privados para tecnificar nuestros sistemas de riego, si no existe la fuente es muy complejo poder continuar con el desarrollo, con el aumento de superficies regadas, lo cual obviamente permite, mayor inversión, proyectar crecimiento y dar trabajo", afirmó.

Enfatizó que hay que mejorar la administración de las instalaciones hídricas, la conducción y producción de aguas, e invertir en más reservorios, embalses y obras de riego. Destacó que esta es una estrategia que debe ser impulsada de forma estatal y privada en conjunto, con diálogo y planificación conjunta, para evitar problemas de afectación como las vividas en la temporada pasada.

"HAY QUE MEJORAR LAS INSTALACIONES HÍDRICAS, LA CONDUCTIVIDAD Y PRODUCCIÓN DE AGUAS, E INVERTIR EN MÁS RESERVORIOS, EMBALSES Y OBRAS DE RIEGO."



LOGÍSTICA NAVIERA Y EFICIENCIA ENERGÉTICA

Otro punto crítico a revisar es el espacio naviero. Advirtió que durante la "temporada corta y apretada" de noviembre y diciembre, existe una fuerte competencia por el espacio. El problema se acentúa al competir con la producción de frutas de Ica y con la cereza Chile, que se produce en fechas similares. A falta de oferta de espacio, los precios de los fletes suben.

El gerente de Defrusa dijo que este es tema por revisar, señalando que es necesario sincerar y revisar con las navieras cuál es el espacio naviero y la disponibilidad, para evitar la incertidumbre anual y controlar los costos. Remarcó que el principal puerto para la producción de Piura sigue siendo Paita (TPE) por su corto traslado y menor costo en ello, además de la oferta naviera que recalca en dicho puerto y la adaptabilidad para aumentar la capacidad y eficiencia que están realizando para captar la productividad frutícola de Piura.

También reveló que la eficiencia energética es un factor que impacta la sostenibilidad y los costos, porque gran parte del consumo eléctrico se debe al sistema de riego. Al respecto, Castillo señaló la necesidad de "estudios masivos o más amplios para poder ver cómo mejorar o cómo poder implementar tecnologías solares o eólicas" en las agrícolas.

Propuso alternativas de fomento como la rebaja de impuestos o la implementación de una tarifa diferenciada. Incluso, sugirió adoptar el modelo de Chile, donde la generación de energía particular sobrante permite inyectar al sistema interconectado central, bajando la tarifa de consumo y beneficiando al sistema común con mayor oferta energética.



OPORTUNIDADES DE MERCADO Y CAPITAL HUMANO

Mirando el futuro, dijo que Piura tiene las condiciones para seguir siendo líder en producción de uva de mesa en la región. Señaló que el sector cuenta con gran oferta de variedades y el compromiso de las casas genéticas para el desarrollo y cambio varietal a corto plazo.

Comentó que la demanda internacional de la uva de mesa de Piura, aunque es fuerte, necesita ser abordada de forma más estratégica. Al respecto, acotó que hay mucho por hacer para poder meterse en mercados o nichos que todavía no son explorados.

"La venta a supermercados, ferias y programas es importante, pero se debe buscar más allá. Hay que analizar

"PIURA TIENE LAS CONDICIONES PARA SEGUIR SIENDO LÍDER EN PRODUCCIÓN DE UVA DE MESA EN LA REGIÓN."

cada mercado como un conjunto de oportunidades que existe y que tenemos que meternos, involucrarnos, para lograr que nuestra oferta sea percibida por más población y no lo vean como un producto para pocos o un nicho. O sea, crear el gusto por querer recibir, percibir y disfrutar la fruta de altos estándares como es la uva de mesa que se produce en Piura", remarcó.

De otro lado, enfatizó que el sector valora mucho el capital humano y que, en Piura, la agricultura es un foco de

responsabilidad social con el trabajo. Subrayó que la inversión y el desarrollo técnico, respaldado por un buen equipo humano, son el motor para generar economía y una mejor calidad de vida. En este sentido, se podría generar por parte de agencias estatales, la promoción a la capacitación del personal a cambio de incentivos impositivos o copagos que logren motivar a las personas a pertenecer al rubro frutícola y les empodere en su desempeño laboral, cambiando con ello su nivel de oportunidades y calidad de vida.

INNOVACIÓN Y EFICACIA EN EL CONTROL DE LA MOSCA DE LA FRUTA EN UVA

AGTEN impulsa soluciones integradas que combinan monitoreo y control selectivo para proteger la productividad del cultivo con tecnología innovadora.



La uva de mesa peruana enfrenta cada campaña un desafío constante: el ataque de la mosca de la fruta (*Ceratitis capitata*). Esta plaga, presente en zonas cálidas y productivas del país, compromete la calidad del fruto y puede generar pérdidas en exportación (SENASA, 2024). Frente a ello, el Ing. Arturo Viera, gerente general de AGTEN, destaca que "la clave está en implementar estrategias integradas que permitan actuar con precisión, utilizando herramientas selectivas y eficaces en campo".

MONITOREO PRECISO PARA DECISIONES OPORTUNAS

"El punto de partida es la vigilancia", enfatiza. Los Pellets de levadura *Torula/Bórax* (PBX SUSBIN) actúan como atractivo proteico para hembras, permitiendo identificar la presencia activa de la plaga. Paralelamente, las trampas Jackson con *Ceratimax* (paraferomonas de *Trimedlure*) detectan machos mediante feromonas sexuales.

Este monitoreo proporciona información clave para calcular el índice MTD (moscas/trampa/día) y definir el momento adecuado de intervención, evitando aplicaciones innecesarias y optimizando recursos.

CONTROL SELECTIVO Y SOSTENIBLE: EL ROL CLAVE DE ANAMED Y GANCHO

Una vez identificado el incremento poblacional, el gerente general resalta la importancia de aplicar soluciones de acción "attract and kill", capaces de controlar la plaga de forma selectiva y ambientalmente segura.

ANAMED WB SP 0.1, formulado con spinosad y atractantes alimenticios, actúa sobre hembras y machos de *Ceratitis capitata*. Su aplicación localizada reduce la población sin afectar polinizadores ni fauna benéfica, siendo una herramienta clave en campos que buscan sostenibilidad y certificaciones.

Por su parte, GANCHO TML 20 SP1.0, formulado con spinosad y la paraferomona *Trimedlure*, atrae machos de *Ceratitis capitata* de largas distancias, interrumpiendo el ciclo reproductivo.

Ambas formulaciones –añade el Ing. Viera– destacan por su selectividad, seguridad ambiental y eficacia en campo, consolidándose como pilares del manejo integrado.

COMPLEMENTO ESTRÁTÉGICO EN CAMPO

El trampeo masivo continúa como apoyo en etapas críticas, aunque el verdadero impacto –señala– se logra con productos selectivos aplicados de forma técnica y oportuna.

Con estas soluciones, AGTEN reafirma su compromiso con el manejo integrado de la mosca de la fruta, impulsando sostenibilidad, innovación tecnológica y productividad en el agro peruano.



Ing. Josué Carrasco Valiente, director general de la Dirección de Insumos Agropecuarios e Inocuidad Agroalimentaria del SENASA

REQUISITO PARA ACCESO A MERCADOS

LA INOCUIDAD POSICIONA LA UVA DE MESA PERUANA COMO PRODUCTO COMPETITIVO

La consolidación de la uva de mesa peruana en los mercados internacionales no depende solo de su sabor o calibre, sino de un pilar fundamental: la inocuidad agroalimentaria. Esta característica se ha vuelto un requisito indispensable para el acceso a los principales mercados internacionales de fruta fresca, y es un factor clave para diferenciar al producto peruano.

EL ROL ESTRÁTÉGICO DE LA INOCUIDAD

El funcionario resaltó que la inocuidad fortalece la imagen y competitividad del sector agroexportador de uva de mesa peruano, convirtiéndose en factor fundamental para el crecimiento del sector. Ello se logra porque garantiza el cumplimiento de los requisitos sanitarios y de Límites Máximos de Residuos (LMR) de los mercados destino.

Así lo sostuvo el ingeniero Josué Carrasco Valiente, director general de la Dirección de Insumos Agropecuarios e Inocuidad Agroalimentaria del SENASA, quien enfatizó que la inocuidad es un requisito no negociable en cualquier programa de exportación.



El cumplimiento de LMR es un factor indispensable, pues para exportar uva de mesa, la inocuidad exige demostrar que el producto cumple los LMR específicos del país importador, los cuales pueden variar significativamente entre mercados.

Según el vocero, el cumplimiento sanitario reduce el riesgo de rechazos y alertas, y demuestra que el Perú produce fruta segura, trazable y confiable. Afirmó que, a su vez, esta fiabilidad mejora la reputación del país, facilita el acceso a mercados exigentes, genera mayor preferencia comercial y posiciona a la uva peruana como un producto competitivo frente a otros países productores.

PREVENCIÓN DE CONTAMINANTES

El ingeniero Carrasco Valiente destacó que en la producción y exportación de uva de mesa se busca prevenir la presencia de residuos de plaguicidas por encima de los LMR, así como la contaminación microbiológica (Salmonella, E. coli), contaminantes químicos (metales pesados, micotoxinas) y contaminantes físicos como fragmentos de vidrio, metal o plástico, además de riesgos asociados al uso de agua no apta y, la contaminación cruzada durante el manejo y empaque, con el fin de asegurar un producto inocuo, conforme a los requisitos del mercado de destino.

El vocero destacó que la inocuidad en el sector uva de mesa abarca el uso responsable de agroquímicos (productos autorizados, dosis correctas y registros), así como el mantenimiento de instalaciones limpias, desinfectadas y con control de plagas. La trazabilidad, a su vez, permite identificar el origen, manejo y recorrido de cada lote, lo que facilita acciones rápidas ante cualquier incidente.

FISCALIZACIÓN DEL SENASA

De otro lado, enfatizó que el SENASA ejerce un papel crucial en la supervisión y certificación, explicando que dicha repartición estatal verifica que los establecimientos y empacadoras cumplan las normas de inocuidad mediante auditorías e inspecciones. Además, realiza toma de muestras como parte del Programa Nacional de Monitoreo.

Para garantizar el cumplimiento de los estándares, indicó que el SENASA utiliza varios mecanismos. Estos incluyen auditorías y verificaciones en campo y empaque, revisión de registros de BPA y BPH, y supervisión del uso adecuado de agroquímicos y del agua. Se realizan muestreos y análisis del Programa Nacional de Monitoreo de Contaminantes, y la Red de Laboratorios realiza análisis a solicitud del usuario. Ante incumplimientos, se aplica la acción correctiva correspondiente.

"Asimismo, para los países que requieren Certificate of Analysis (CoA), el laboratorio oficial o los laboratorios autorizados lo emiten para cumplimiento del requerimiento del país de destino", agregó.



CULTURA DE INOCUIDAD

El vocero del SENASA subrayó que promover una cultura de inocuidad es clave para asegurar prácticas consistentes que prevengan riesgos y mantengan la confianza de los mercados.

"La capacitación del personal garantiza que todos conozcan y apliquen correctamente las BPA, BPH, el manejo seguro de agroquímicos y los procedimientos de higiene y trazabilidad, reduciendo errores operativos y fortaleciendo el cumplimiento permanente de los estándares exigidos", aseguró.

"LA INOCUIDAD IMPLICA PREVENIR RIESGOS BIOLÓGICOS, QUÍMICOS (PLAGUICIDAS, METALES Y MICOTOXINAS) Y FÍSICOS, DESDE LA PRODUCCIÓN PRIMARIA HASTA LA EXPORTACIÓN"



INOCUIDAD VS. CALIDAD COMERCIAL

El destacado funcionario precisó la diferencia entre la garantía sanitaria y las características comerciales del producto con el fin de resaltar la importancia de la inocuidad alimentaria en la agroexportación.

Explicó que la inocuidad alimentaria es el conjunto de medidas destinadas a garantizar que los alimentos no causen daño al consumidor cuando se preparan y/o consumen según el uso previsto. "Implica prevenir riesgos biológicos, químicos (plaguicidas, metales y micotoxinas) y físicos, desde la producción primaria hasta la exportación", acotó.

Sobre la calidad comercial dijo que, en cambio, se refiere a características como calibre, color, firmeza, sabor, tamaño, forma, ausencia de defectos, vida útil y presentación. Enfatizó que, si bien ambos conceptos son complementarios, solo la inocuidad condiciona el acceso a mercados y la protección del consumidor.



DEL
OCEANO
PARA TUS
CULTIVOS



PROCAMPO es una empresa peruana dedicada a la comercialización de insumos agrícolas (agroquímicos, fertilizantes, equipos y herramientas, semillas y productos de salud pública) y soluciones para su cultivo a través de la asesoría de nuestros ingenieros especializados.

SENASA

SERVICIO NACIONAL DE SANIDAD AGRARIA

CERTIFICACIÓN
FITOSANITARIA ELECTRÓNICA

MAYOR COMPETITIVIDAD Y SEGURIDAD EN EXPORTACIÓN DE UVA DE MESA CON E-PHYTO



Ing. Carlos Saravia Obregón, director de la Sub Dirección de Cuarentena Vegetal del SENASA

¿QUÉ ES EL E-PHYTO?

El ingeniero Carlos Saravia Obregón, director de la Sub Dirección de Cuarentena Vegetal del SENASA, explicó que la certificación fitosanitaria electrónica es la versión digital del Certificado Fitosanitario que acompaña las exportaciones de productos vegetales.

Indicó que contiene la misma información que un certificado físico, pero se genera en formato estructurado (XML) y se transmite de forma segura entre las Organizaciones Nacionales de Protección Fitosanitaria (ONPF) a través del Hub de la Convención Internacional de Protección Fitosanitaria (CIPF) y la plataforma IOPACK de la Alianza del Pacífico.

“A diferencia del documento físico, el e-Phyto no requiere impresión ni traslado. Su envío es totalmente electrónico, lo que reduce el riesgo de adulteraciones, pérdidas o demoras”, precisó.

El Perú está marcando un hito en la agroexportación al migrar del tradicional certificado fitosanitario físico a la moderna certificación fitosanitaria electrónica, conocida como e-Phyto. Este cambio, impulsado por el Servicio Nacional de Sanidad Agraria (SENASA), es crucial para inyectar eficiencia y seguridad en la cadena, manteniendo la competitividad internacional, especialmente en un producto estrella como la uva de mesa.

BENEFICIOS: EFICIENCIA Y TRAZABILIDAD

El funcionario del SENASA anotó que, entre los diversos beneficios que tiene, el e-Phyto refuerza la seguridad de la comercialización de productos vegetales, al existir comunicación directa y segura de gobierno a gobierno. Enfatizó que esto elimina intermediarios en su manejo y evita el mal uso o adulteración del certificado.

Además, afirmó, optimiza los recursos al hacer más eficiente la logística de exportación, pues el certificado fitosanitario electrónico estará disponible al instante de se certifique en el país de origen.

Subrayó, asimismo, que este sistema reduce costos logísticos por envío de documentos en físico y emisión de papel. Igualmente, facilita el comercio y la confianza entre los gobiernos, mejorando la trazabilidad y ofreciendo a los países importadores información segura y verificable.

COMPETITIVIDAD INTERNACIONAL

El ingeniero Saravia también destacó que la certificación fitosanitaria electrónica fortalece significativamente la competitividad del agroexportador peruano al agilizar los procesos logísticos y reducir los tiempos de revisión y liberación en frontera, así como disminuye los riesgos de rechazo por errores documentarios.

“Todo ello contribuye a reducir costos operativos, optimizar la cadena de exportación y alinear al Perú con los estándares internacionales más modernos, posicionándolo como un proveedor eficiente, confiable y tecnológicamente avanzado frente a otros países que aún dependen del intercambio de certificados físicos”, añadió el representante del SENASA.





DESAFIOS SUPERADOS

Tras mencionar que la primera implementación a través de un HUB se realizó con el IOPACK (Alianza del Pacífico), anotó que tomó casi dos años de desarrollo, ya que era su primera experiencia e involucró a SENASA, VUCE y las ONPF de México, Colombia y Chile.

Destacó que, a nivel de las ONPF, el mayor reto fue lograr que los certificados llegaran en línea para asegurar el flujo de información, sobre todo en cargas aéreas o de paso de frontera.

"A nivel de los exportadores, una vez superado el envío en línea, fue más fácil. Ellos ya venían usando la VUCE bastante tiempo para la solicitud de sus trámites. Lo único que se reemplazaba con la certificación electrónica era la emisión en físico del certificado con la firma manual. De esta forma, se les aseguraba que la información del certificado ya se encontraba en el país de destino, evitando gastos de envío de documentación y falsificación de certificados", remarcó.

El ingeniero Saravia detalló que cuando se implementó el e-Phyto HUB (IPPC), el desarrollo tomó un año, dada la experiencia previa, abriendo el intercambio con muchos más países, incluida la Unión Europea.

CRONOLOGÍA DE IMPLEMENTACIÓN EN PERÚ

Respecto a la implementación de este sistema en nuestro país, expresó que, en 2017, en el marco de una cooperación para intercambio de certificados electrónicos sanitarios y fitosanitarios con Países Bajos y siguiendo los lineamientos de la NIMF 12 de la CIPF, se estableció la primera certificación electrónica en el Perú de punto a punto (e-cert).

"Posteriormente, ante un cambio de normativa de la Unión Europea, se tuvo que realizar el traslado a la solución e-Phyto a través del HUB de la IPPC. Paralelamente, bajo el acuerdo de cooperación de Alianza del Pacífico -mediante el cual las VUCE (Ventanilla Única de Comercio Exterior) se integran a una plataforma de intercambio IOPACK- y siguiendo los mismos lineamientos de la NIMF 12, se logró establecer la certificación electrónica con Colombia, Chile y México", comentó.

FLUJO DE TRANSPORTE: UNA VENTAJA COMPETITIVA DEL PUERTO DE PARACAS



El Puerto de Paracas ha logrado consolidarse como un actor estratégico de la logística de la agroexportación del sur del Perú, destacando no solo por su cercanía geográfica, capacidad operativa y atención personalizada, sino también por un pilar a menudo subestimado: el flujo de transporte.

De acuerdo con Rabí Vilela, subgerente comercial del Puerto de Paracas, sin flujo de transporte no hay eficiencia logística. "La logística portuaria es como una mesa compacta con cuatro pilares indispensables: servicio a la carga, servicio a la nave, capacidad de almacenamiento y flujos. La falla de cualquiera de estos soportes genera caos logístico, lo que tiene un impacto en la rentabilidad de los negocios", explicó.

En el contexto peruano, dada la alta congestión del transporte terrestre, el flujo puede muchas veces ser más determinante que la propia ubicación

Esta descongestión ofrece beneficios tangibles: menores gastos en transporte, ahorro de tiempo y una considerable reducción del estrés logístico (menores riesgos de robos, de contaminación, entre otros).

El impacto es más evidente si se toma en cuenta que el Puerto de Paracas recibe carga de agroexportadores desde Casma (al norte) y Tacna (al sur), a pesar de no ser el puerto más cercano a estas ciudades. "La razón es simple: el tiempo total para trasladar la mercadería es menor, gracias a la descongestión, que además asegura un transporte más seguro", resaltó.

Agregó que la rapidez y seguridad en el flujo terrestre se complementan con servicios navieros competitivos, con tiempos de tránsito que van desde 10 días a Norteamérica y desde 20 días a Europa.

El ejecutivo destacó también la eficiencia del flujo intraportuario del Puerto de Paracas: "entregar un contenedor lleno listo para el embarque toma menos de una hora; y retirar un contenedor vacío en nuestro terminal aproximadamente hora y media".

Por último, indicó que, si bien la distancia y la capacidad son claves para medir la eficiencia logística, el principal indicador a evaluar es el tiempo. "En ese sentido, el flujo de transporte puede, muchas veces, llegar a ser más determinante que el propio puerto", concluyó.





CON SISTEMA E-PHYTO

UVA PERUANA LOGRA INTEROPERABILIDAD DIGITAL Y SEGURA CON 35 MERCADOS INTERNACIONALES

Desde la implementación del sistema e-Phyto, para la uva de mesa peruana se ha logrado la interoperabilidad con 35 mercados internacionales, reveló el director de la Sub Dirección de Cuarentena Vegetal del SENASA, ingeniero Carlos Saravia Obregón. Este logro demuestra la madurez del sistema en el Perú y su alcance e importancia global en la facilitación del comercio.



COBERTURA GLOBAL Y MERCADOS CLAVE

Anotó que entre los principales mercados de destino de la uva peruana que actualmente aceptan el certificado fitosanitario electrónico e-Phyto se encuentran Estados Unidos, Países Bajos y México, los cuales ya cuentan con plataformas que permiten el intercambio seguro y directo de certificados electrónicos entre las autoridades fitosanitarias.

"El e-Phyto es una herramienta diseñada en el marco de la Convención Internacional de Protección Fitosanitaria (CIPF) y su adopción viene avanzando de manera sostenida en los principales mercados del mundo, incluidos Estados Unidos y la Unión Europea, que ya intercambian certificados electrónicos", acotó.

El reconocido funcionario del SENASA destacó que la lista de países sigue creciendo. A los 35 destinos con los cuales se ha logrado la interoperabilidad, se suma Argentina y, recientemente, otras cuatro naciones se han incorporado al sistema.

Mencionó que, adicionalmente, otros cinco países, como Paraguay, Ecuador, Guatemala, Panamá e India, se encuentran en proceso de integración, lo que ampliará la cobertura del sistema y facilitará el acceso de los productos peruanos a nuevos mercados bajo estándares fitosanitarios modernos, seguros y confiables.

Subrayó que si bien la adopción del e-Phyto avanza a nivel global en mercados importantes, aún existen países relevantes que exigen la presentación del certificado fitosanitario en formato físico.



SEGURIDAD Y VALIDACIÓN INTERNACIONAL

El ingeniero Saravia precisó que la certificación fitosanitaria electrónica e-Phyto cuenta con rigurosos mecanismos internacionales que garantizan su autenticidad, integridad y aceptación oficial.

"De acuerdo con la Convención Internacional de Protección Fitosanitaria y la NIMF N° 12, el e-Phyto es equivalente al certificado físico cuando la ONPF del país importador lo acepta y su emisión y transmisión se realizan mediante un servidor central (Hub de la IPPC ó IOPACK de la Alianza del Pacífico), una plataforma segura que permite el intercambio gobierno-a-gobierno", explicó.

Acotó que el sistema emplea mensajes estandarizados basados en esquemas armonizados internacionales, así como firmas electrónicas, controles de autenticación y trazabilidad que aseguran la identidad del emisor y la integridad del documento. "Cada certificado genera identificadores únicos y registros de auditoría que facilitan la verificación por parte de la autoridad importador", agregó.

SENASA: SOPORTE Y COORDINACIÓN INTERNACIONAL

Al hablar sobre el tipo de acompañamiento o soporte que el SENASA brinda a los exportadores durante la transición al sistema electrónico, dijo que ello se realiza de manera informativa en los talleres de inicio de campaña, ya que el proceso de emisión del certificado electrónico lo realiza el inspector del SENASA. "En los talleres y en nuestras redes sociales se les informa a los exportadores sobre el inicio del intercambio de certificados fitosanitarios electrónicos con un país", precisó.



Asimismo, señaló que para asegurar la interoperabilidad y el reconocimiento mutuo de los certificados e-Phyto, SENASA coordina con las autoridades fitosanitarias de otros países. "El proceso inicia con las pruebas de verificación de cantidades de certificados fitosanitarios emitidos y recepcionados. Posteriormente, se realiza la verificación de la información de los certificados a fin de poder visualizar el contenido de cada documento oficial correctamente; tanto a nivel de certificados en la plataforma de simulación (pruebas) como en ambiente real", agregó.

Explicó que, del mismo modo, se incorpora la firma electrónica, un requisito exigido por la Unión Europea para la aceptación de los certificados electrónicos.

Precisó que, finalmente, se tiene un periodo de marcha blanca (emisión de certificados en papel y electrónico), culminando la etapa de validaciones de documentos para dar paso a la emisión definitiva de certificados fitosanitarios electrónicos sin papel.

MEJORA PROCESO DE
EXPORTACIÓN

TRÁMITE INMEDIATO, CERO COSTOS ADICIONALES Y ARTICULACIÓN CON VUCE

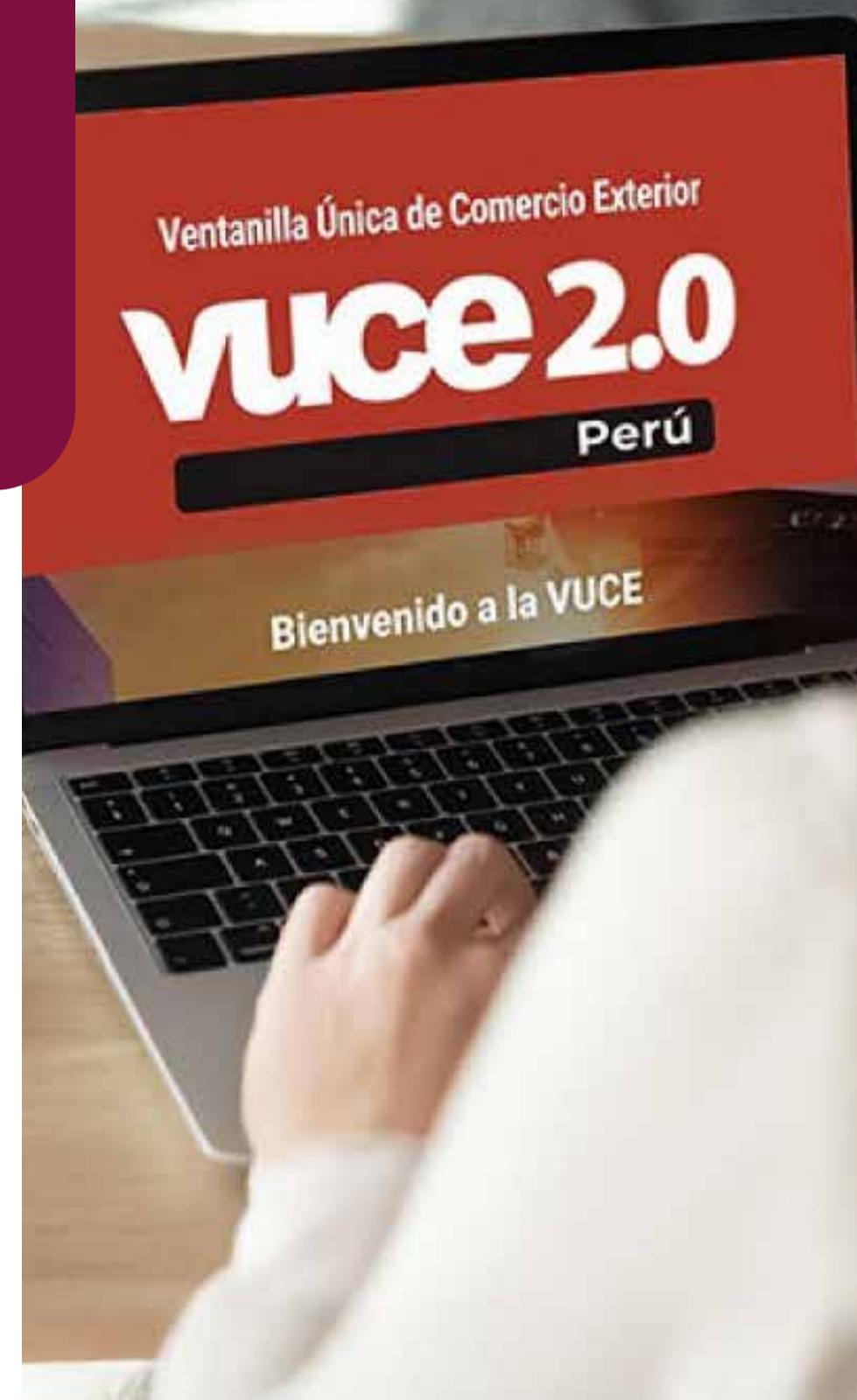
La implementación del sistema de certificación fitosanitaria electrónica (e-Phyto) por el SENASA ha simplificado y modernizado el proceso de exportación. Ahora son mucho más fáciles y prácticos realizar los envíos de la uva de mesa y otros frutos peruanos reconocidos globalmente.

Para que nos explique los procesos, ventajas y algunos otros detalles del e-Phyto que es necesario que conozcan los involucrados en la cadena agroexportadora, conversamos con el ingeniero Carlos Saavedra Obregón, director de la Sub Dirección de Cuarentena Vegetal del SENASA.

REQUISITOS Y PROCESO DE TRÁMITE

El funcionario del SENASA aseguró que no hay ningún requisito adicional al habitual que deba cumplir el exportador para acceder al sistema e-Phyto; el trámite de solicitud no cambia, y toda la información que figuraba en el certificado en papel también estará en el e-Phyto.

Subrayó que, en lugar de emitir físicamente el certificado fitosanitario (uso de papel y luego la firma y el sello del SENASA), el inspector del SENASA emite electrónicamente este documento fundamental para la agroexportación, el cual puede ser validado por la autoridad del país importador.



TIEMPO DE EMISIÓN Y COSTOS

Señaló, también, que la emisión del certificado fitosanitario electrónico es inmediata. "El e-Phyto se genera en el mismo momento en que el inspector del SENASA finaliza la evaluación y aprueba la certificación del envío. Esto representa una mejora significativa frente al trámite físico tradicional, que requiere impresión, firma manual y sellado del documento", precisó.

En cuanto a los costos, destacó que el uso del e-Phyto no implica ningún costo adicional para el exportador. Se mantiene el mismo esquema tarifario establecido para la emisión de certificados fitosanitarios en formato papel.



REDUCCIÓN DE ERRORES Y RIESGOS



Informó, asimismo, que el uso del e-Phyto reduce significativamente los errores y riesgos asociados al manejo físico de documentos debido a que todo el proceso de emisión, transmisión y validación del certificado fitosanitario se realiza en entornos digitales seguros.

"Al eliminar el soporte en papel, se eliminan riesgos frecuentes como el extravío durante el transporte, el deterioro físico o las demoras causadas por la mensajería internacional", detalló.

Aseguró que la estructura electrónica del e-Phyto, basada en campos estandarizados, validaciones automáticas y formatos XML armonizados, disminuye los errores de transcripción, las inconsistencias de datos y las discrepancias entre certificados y documentos comerciales.

"La transmisión gobierno a gobierno mediante el Hub de la IPPC e IOPACK de la Alianza del Pacífico incorpora mecanismos de autenticación, identificadores únicos, sellos digitales y trazabilidad, lo que dificulta la falsificación o adulteración de certificados", resaltó.

"LOS SISTEMAS INTERNOS DEL SENASA SE INTEGRAN DIRECTAMENTE, O A TRAVÉS DE LA VENTANILLA ÚNICA DE COMERCIO EXTERIOR (VUCE)"

ARTICULACIÓN DEL E-PHYTO

El SENASA ha asegurado la perfecta integración del sistema e-Phyto con las plataformas nacionales e internacionales clave.

El ingeniero Saravia explicó que los sistemas internos del SENASA se integran directamente, o a través de la Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE), con los dos hubs internacionales de certificación electrónica. Estos hubs son el e-Phyto Hub de la CIPF y la plataforma IOPACK de la Alianza del Pacífico.

Reveló que, a través de estos hubs, se envían los certificados fitosanitarios electrónicos emitidos por el SENASA a los países importadores y se reciben los certificados emitidos por otras autoridades fitosanitarias, los cuales son utilizados en la validación de las importaciones en el Perú.

Adicionalmente, afirmó que el e-Phyto Hub de la CIPF tiene una conexión directa con TRACES, la plataforma oficial de la Unión Europea, lo que permite el intercambio seguro y automatizado de certificados electrónicos con todos los países miembros del bloque.

Finalmente, explicó que esta articulación asegura que el sistema e-Phyto opere con las plataformas nacionales e internacionales, fortaleciendo la eficiencia, seguridad y trazabilidad del comercio exterior peruano.





BIOESTIMULACIÓN
DE PRECISIÓN

INNOVAK GLOBAL AFIANZA CALIDAD Y VIDA POSTCOSECHA DE LA UVA PERUANA

Innovak Global, con más de 25 años de presencia en el Perú, ha desarrollado soluciones basadas en ciencia para responder a los principales retos fisiológicos del cultivo de la uva de mesa, uno de los más importantes de la agroindustria peruana. La empresa ofrece tecnologías que optimizan la productividad, elevan la calidad y fortalecen la vida postcosecha.

L

uis Piñeiro Garrido, líder de Innovak Global Región Andina, afirmó que uno de los pilares del aporte es su énfasis en la regulación de la dinámica radicular, punto de partida para lograr plantas equilibradas y capaces de expresar su máximo potencial productivo.

“Nuestra oferta de valor se enfoca en promover raíces funcionales, facilitar una mayor absorción de agua y nutrientes, y reducir el estrés radicular, mejorando así la eficiencia del sistema suelo-planta. Esto se traduce en racimos más homogéneos, calibres superiores y un manejo más estable durante todo el ciclo fenológico”, explicó.

Piñeiro destacó que las soluciones de Innovak Global permiten una regulación fisiológica precisa, asegurando un desarrollo vegetativo controlado, floración equilibrada y cuaja consistente. Añadió: “La planta responde con racimos más uniformes, mejor tamaño y firmeza, y un balance adecuado entre crecimiento y producción, lo que facilita la programación y eficiencia de las labores de campo”.

Asimismo, señaló que la calidad postcosecha es determinante para la rentabilidad en la fase final del cultivo, y que las tecnologías que ofrecen favorecen la síntesis de estructuras celulares más resistentes, logrando mayor consistencia de piel y pulpa. “Estamos diseñando tecnologías que permiten extender la vida útil de los racimos y conservar la frescura que caracteriza a una uva de mesa premium. Estos beneficios son esenciales para reducir la incidencia de deshidratación del raquis y el deterioro durante el almacenamiento y transporte”, subrayó.

Luis Piñeiro resaltó que en el Perú tienen un amplio equipo técnico realizando procesos demostrativos en campo, comprobando que la combinación de buen manejo agronómico, fisiología aplicada y tecnologías de bioestimulación se traduce en mayor productividad, mejor calidad e incremento del valor comercial.

CALIDAD QUE PERDURA, FRESCURA QUE SE NOTA

Packhard®

Mejorador de la Calidad y Vida
Postcosecha de los Frutos

Innovak
GLOBAL
LA RAÍZ DE UN FUTURO SUSTENTABLE

f @ innovakGlobal
www.innovakglobal.com



AGRICULTURA DE PRECISIÓN SENASA ADOPTA TECNOLOGÍAS DE DIAGNÓSTICO MOLECULAR PARA IDENTIFICAR PLAGAS ANTES DE QUE APAREZCAN LOS SÍNTOMAS

La Unidad del Centro de Diagnóstico de Sanidad Vegetal (UCDSV) del SENASA se encuentra en una fase de transformación tecnológica que está redefiniendo la manera en que el país aborda las amenazas fitosanitarias. La incorporación de métodos moleculares y técnicas de secuenciación avanzada está permitiendo diagnósticos más rápidos y con una precisión sin precedentes, un avance crucial para la agroexportación y la seguridad alimentaria.

El biólogo Oscar Pineda Coronel, director de la UCDSV, destacó que la gran novedad en la unidad es la adopción generalizada de métodos moleculares, los cuales han revolucionado el diagnóstico de plagas al ofrecer tiempos de respuesta significativamente más rápidos y una precisión inigualable en comparación con los métodos tradicionales.

Explicó que las técnicas tradicionales a menudo requerían días o semanas para el cultivo de patógenos o la identificación morfológica, mientras que los métodos moleculares, como la Reacción en Cadena de la Polimerasa (PCR) y la RT-PCR, pueden completarse en cuestión de horas.

Esta velocidad no es solo una mejora logística; es un pilar de la agricultura de precisión, facilitando la "adopción rápida de medidas de control para prevenir la propagación de patógenos en los campos agrícolas". Además, la implementación de equipos que automatizan pasos clave, como la extracción de ADN, reduce el tiempo total y minimiza la manipulación manual.

PRECISIÓN INEQUÍOCA Y DETECCIÓN TEMPRANA

La precisión es el otro gran beneficio. Al respecto, señaló: "Las técnicas moleculares se basan en la detección de secuencias específicas de ADN o ARN, lo que proporciona una identificación inequívoca de la plaga o patógeno, incluso a nivel de cepa o variante, algo difícil de lograr solo con la observación visual".

Añadió que, con el uso de técnicas moleculares, se detectan cantidades muy pequeñas del material genético del organismo, lo que permite identificar infestaciones en etapas tempranas, incluso antes de que aparezcan síntomas visibles. Precisó que estos métodos son cruciales para identificar organismos que son difíciles de cultivar en laboratorio o que no se pueden diferenciar fácilmente por características morfológicas.

Destacó que el SENASA también utiliza métodos de secuenciación avanzada, lo que permite obtener una gran cantidad de datos genéticos de múltiples organismos simultáneamente. En resumen, afirmó que los métodos moleculares transforman la agricultura de precisión al permitir una respuesta más eficiente y fiable ante las amenazas de plagas.





ROL VITAL DE LA INVESTIGACIÓN CIENTÍFICA

El biólogo Pineda subrayó que la investigación científica desempeña un papel fundamental y transformador en el diagnóstico fitosanitario al proporcionar las bases teóricas y desarrollar las herramientas tecnológicas necesarias para identificar con precisión los agentes causales de enfermedades y plagas en los cultivos.

Son técnicas de diagnóstico más rápidas, precisas y sensibles, como las pruebas basadas en reacción en cadena de la polimerasa (PCR) y los ensayos inmunoabsorbentes ligados a enzimas (ELISA).

Frente a factores como el cambio climático y el comercio global, que generan nuevas plagas y enfermedades, aseguró que la investigación es crucial para identificar, caracterizar y comprender su biología, ciclo de vida y mecanismos de patogenicidad.

"Un diagnóstico incorrecto puede llevar a un manejo ineficaz de la enfermedad, pérdida de cultivos y uso innecesario de pesticidas. La investigación asegura que los protocolos de diagnóstico sean fiables y estandarizados. (...) La ciencia moderna proporciona las herramientas esenciales para una gestión de la sanidad vegetal eficaz y proactiva", dijo.

"UN DIAGNÓSTICO INCORRECTO PUEDE LLEVAR A UN MANEJO INEFICAZ DE LA ENFERMEDAD, PÉRDIDA DE CULTIVOS Y USO INNECESARIO DE PESTICIDAS"

RETOS Y PROYECTOS DE MEJORA

A pesar de los avances tecnológicos, la UCDSV enfrenta desafíos importantes. El director Pineda señala que los principales retos se centran en la necesidad de recursos financieros y humanos, la coordinación y el intercambio de información con otras entidades, la presión de tiempo y la necesidad de diagnósticos rápidos y precisos, y la adaptación a nuevas tecnologías y normativas.

"Para mejorar la capacidad de diagnóstico y vigilancia, los laboratorios requieren una inversión en tecnología avanzada, la capacitación continua del personal y la implementación de protocolos estandarizados y eficientes", enfatizó.

"SE REQUIERE UNA NUEVA INFRAESTRUCTURA QUE VAYA ACORDE CON LOS SISTEMAS Y PROCESOS MODERNOS BASADOS EN GESTIÓN DE LA CALIDAD"

Un proyecto clave en marcha es la mejora de la infraestructura. Aunque la UCDSV ya cuenta con equipamiento y métodos modernos, se requiere "una nueva infraestructura que vaya acorde con los sistemas y procesos modernos basados en gestión de la calidad". Pineda confirmó que se están realizando gestiones con el fin de contar con nuevas instalaciones que deberán estar acorde con dichos procesos de calidad.

Además, anotó que se tiene proyectado seguir ampliando el servicio de diagnóstico de insectos plaga por imágenes. Este método, que ya se realiza de forma rutinaria en regiones como Puno, Tacna, Arequipa, Piura e Ica, se busca extender a todas las regiones del país, en beneficio de productores nacionales y de las agroexportaciones, antes del 2028.





UCDSV: DIAGNÓSTICO RÁPIDO Y CONFIABLE

MEJORES RENDIMIENTOS Y CALIDAD EN LOS CULTIVOS DE UVA DE MESA

En un pilar fundamental para la protección fitosanitaria de la uva de mesa y otros cultivos de agroexportación en el Perú, se ha convertido la Unidad del Centro de Diagnóstico de Sanidad Vegetal (UCDSV) del SENASA. La labor de esta unidad es vital, pues de ella depende la detección temprana y precisa de las plagas y enfermedades que pueden afectarlos seriamente.



El director de esta repartición estatal, el biólogo Oscar Pineda Coronel, destacó que la función principal de la unidad es mantener y acrecentar la capacidad de diagnóstico fitosanitario oficial, así como brindar servicios en condición de competencia.

“Su rol está enmarcado dentro de la política institucional; mediante los diagnósticos de plagas y análisis de calidad de semillas de manera oportuna y confiable, solicitados por los usuarios, que permitan la adopción de medidas efectivas para su control”, señaló.

BENEFICIOS DIRECTOS PARA EL PRODUCTOR

Según lo declarado por Pineda Coronel, la identificación temprana y precisa de plagas beneficia directamente a los productores al prevenir daños económicos. Acotó que esta rapidez permite aplicar medidas de control adecuadas antes de que el cultivo sufra pérdidas significativas.

El impacto positivo no se detiene allí. Esta labor técnica también conduce a mejores rendimientos y calidad del producto. Además, aseveró que la detección oportuna permite una reducción en el uso de pesticidas al optimizar su aplicación y, por ende, disminuir los costos de producción y los residuos tóxicos.



PROCESOS Y METODOLOGÍAS DE DIAGNÓSTICO

El biólogo Pineda Coronel indicó que, para alcanzar un diagnóstico fitosanitario adecuado, la UCDSV combina varias técnicas. Detalló que utilizan tanto métodos convencionales como métodos de ultra alta especificidad.

Entre los métodos convencionales se encuentran las observaciones macro y microscópicas, el uso de medios de cultivo artificiales comunes y específicos, y ensayos bioquímicos.

En cuanto a las herramientas de alta especificidad, el funcionario mencionó los ensayos serológicos, como el "Test de ELISA", y las pruebas moleculares. Estas últimas incluyen ensayos con marcadores moleculares, la Reacción en Cadena de la Polimerasa (PCR) en tiempo real, análisis por secuenciación del ADN/ARN y análisis bioinformático.

"LA UCDSV COMBINA VARIAS TÉCNICAS. DETALLO QUE UTILIZAN TANTO MÉTODOS CONVENCIONALES COMO MÉTODOS DE ULTRA ALTA ESPECIFICIDAD"



LABORATORIO CENTRALIZADO CON ALCANCE NACIONAL

A pesar de que los servicios de diagnóstico que brindan implican que las muestras sean recibidas en el distrito de La Molina, en Lima, donde está ubicada la UCDSV, la tecnología ha permitido descentralizar parte de la identificación.

El director Pineda Coronel explicó que hace unos años iniciaron la identificación a través de imágenes para plagas insectiles, comenzando desde el puesto de control de Desaguadero en Puno.

"Actualmente, este método de identificación se realiza de manera rutinaria para especímenes detectados en Puno, Tacna, Arequipa, Piura, Ica", afirmó tras resaltar que la medida es de gran ayuda para la toma de decisiones por los inspectores.

FACILIDADES Y ASESORÍA PARA EL AGROEXPORTADOR

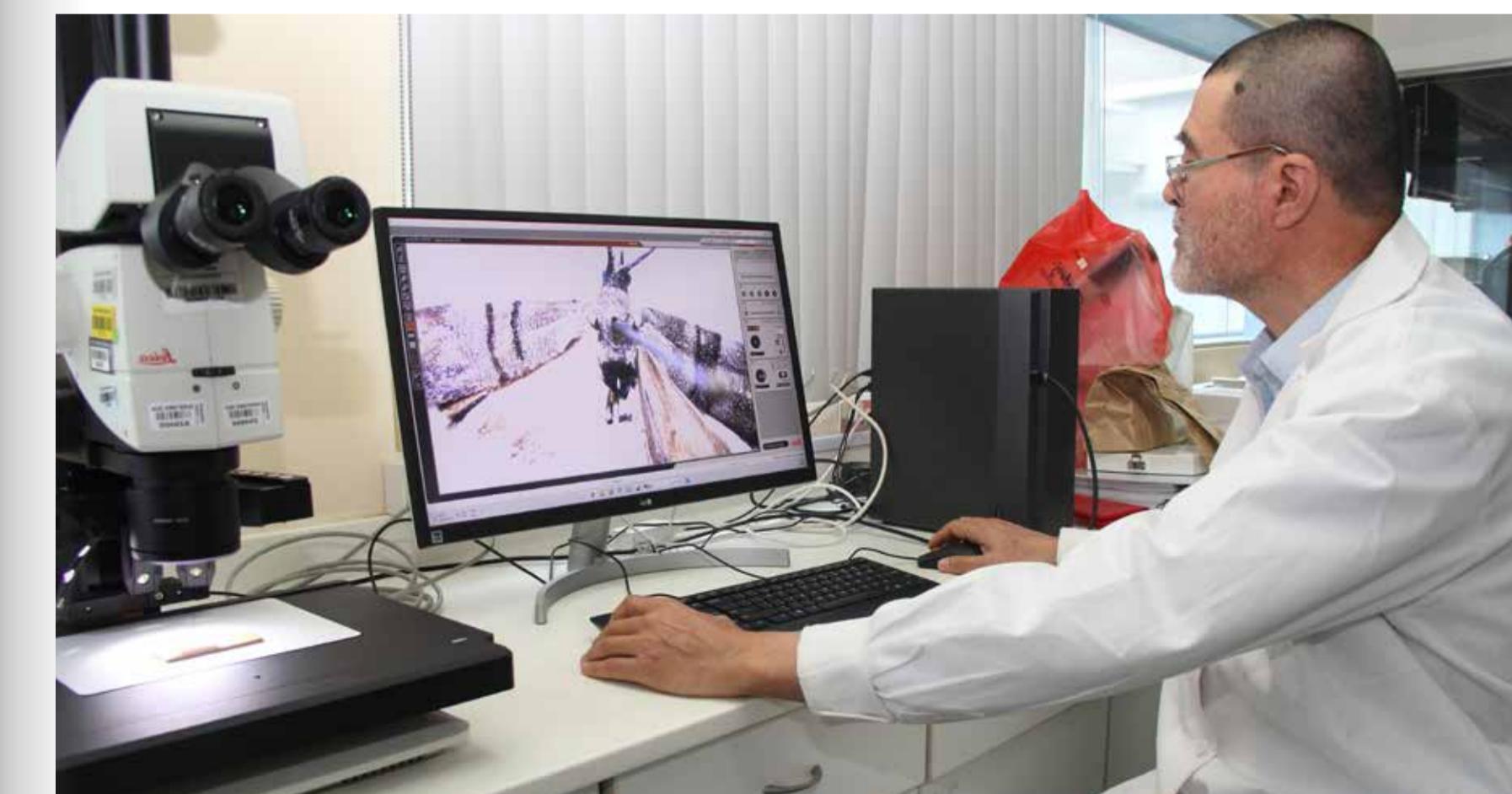
Tras reiterar que la UCDSV es el centro de diagnóstico fitosanitario con la mayor cantidad de servicios de identificación de plagas y enfermedades en el país. Pineda Coronel señaló que la unidad ofrece una gran variedad de servicios a productores y agroexportadores.

Esto incluye la identificación de agentes causales como hongos, bacterias, virus, insectos y ácaros, nematodos y malezas, en productos de importación y exportación.

Precisó que un servicio vital es el apoyo en los monitoreos de plagas de importancia cuarentenaria, los cuales son "cruciales para evitar el bloqueo de exportaciones".

Finalmente, el vocero concluyó que la UCDSV también proporciona asesoría técnica y capacitaciones para la toma de decisiones, apoyando tanto la productividad como el comercio exterior de productos agrícolas.

"También se brinda capacitación sobre manejo fitosanitario, así como asesoría en la formulación de estrategias de manejo integrado de plagas, con lo cual se da soporte técnico para la toma de decisiones basadas en los resultados del diagnóstico", puntualizó Pineda. Coronel.





LILANOVA Y NEMAGUARD:

CONSORCIO CONTRA MELOIDOGYNE Y ROTYLENCHULUS



Ingeniero Miguel Carmona
Representante de Novagri
zona centro



Ingeniera Maritza Acosta, gerente
general de Novagri SAC.

El daño ocasionado por nematodos en las raíces de diversos cultivos representa un desafío significativo para la agroindustria peruana. Actualmente existen alternativas biológicas para el control del género *Meloidogyne*, pero hay limitadas opciones para otros géneros como el *Rotylenchulus*, cuya relevancia está tomando creciente importancia, convirtiéndose en una amenaza para el cultivo de vid.

Ante esta situación, NOVAGRI ha intensificado sus esfuerzos en investigación y desarrollo para un eficiente control de nematodos, logrando obtener dos excelentes herramientas biológicas complementarias que permiten reducir y controlar tanto los estadios juveniles como los huevos de ambos patógenos presentes en las raíces, interrumpiendo sus ciclos de forma más rápida y eficiente.

PLAN DE CONTROL

La ingeniera Maritza Acosta, gerente general de NOVAGRI, manifestó que la estrategia se basa en el uso del LILANOVA, un producto a base de *Purpureocillium lilacinum*, desde hace 17 años en el mercado con excelentes resultados en el control de huevos del género *Meloidogyne* spp; y al uso del NEMAGUARD, cepa especial de *Bacillus subtilis*, recientemente incorporado en la propuesta de NOVAGRI orientado al control de juveniles y huevos de nematodos no solo del género *Meloidogyne* spp si no también del *Rotylenchulus* spp, complementando de manera sinérgica el control de nematodos en el suelo.

Indicó que en los trabajos realizados con NEMAGUARD en el cultivo de vid, se ha conseguido un excelente control de juveniles de *Meloidogyne* y *Rotylenchulus* después de una aplicación, validando su eficiencia para ambos géneros en distintos campos de vid de Ica y en otros departamentos del Perú. Adicionalmente ya se ha comprobado la eficacia del plan en otros cultivos susceptibles a nematodos.

Asimismo, destacó que este plan biológico, además de reducir la presión del patógeno de forma rápida y eficiente, permite mantener un adecuado microbioma del suelo, algo imposible de lograr con los productos químicos, garantizando producciones con cero residuos.

Precisó que NOVAGRI es un laboratorio que sobresale por mantener estándares elevados de calidad en sus procesos productivos y por la importación de atrayentes para el control de plagas y que una vez probadas en campo destacan dentro del grupo de insumos agrícolas de origen biológico, aportando soluciones de gran impacto para la agricultura peruana de manera sostenible.



“Cuide su inversión sin contaminación”



NEMAGUARD
Bacillus Subtilis

LILANOVA
Purpureocillium lilacinum

TRICONOVA
Trichoderma harzianum

BACINOVA A
Bacillus subtilis

**Laboratorio de
biotecnología enfocado en
la sostenibilidad agrícola
y el cuidado del medio
ambiente**

En Novagri nos preocupamos por realizar constantes mejoras tecnológicas con el fin de obtener mejores microrganismos y que esto se traduzca en mejores resultados en el campo



**TRAMPAS
JACKSON**

Contacto:

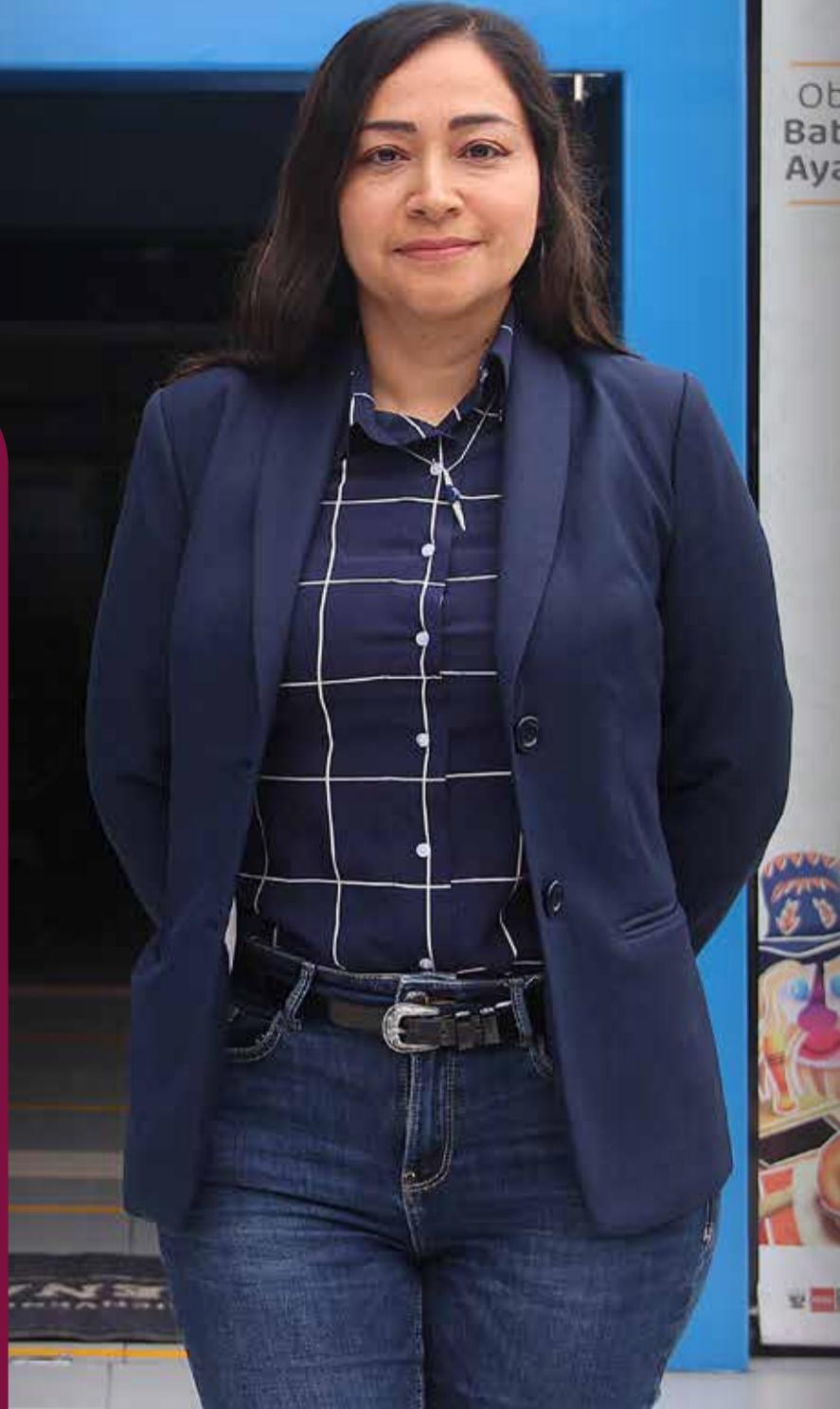
- 📍 Laboratorio: Av. Los Fundadores s/n Santa Rita de Siguas, Arequipa
- ✉️ ventas@novagri.com
- ☎️ 954 720 470
- ☎️ 992 744 154



MAYOR FLUIDEZ EN EXPORTACIONES

SENASA: NUEVO SERVICIO DE PROFESIONALES TERCEROS AUTORIZADOS PARA INSPECCIONES FITOSANITARIAS

El auge de la agroexportación peruana, impulsado por productos como la uva de mesa, ha llevado al Servicio Nacional de Sanidad Agraria (SENASA) a implementar un mecanismo innovador que refuerza su capacidad operativa sin perder control técnico: la autorización de profesionales tercero para realizar inspecciones fitosanitarias oficiales.



Al respecto, la bióloga Juliana García, especialista de la Subdirección de Cuarentena Vegetal de la Dirección de Sanidad Vegetal del SENASA, dijo que este nuevo servicio comenzó a aplicarse en noviembre de 2024 y surgió como respuesta al fuerte incremento de las exportaciones agrícolas –solo la uva creció más del 32% en la campaña 2024-2025– y a la necesidad de atender con mayor eficiencia la certificación fitosanitaria exigida por los mercados internacionales.

“La demanda de inspecciones superó ampliamente la capacidad del SENASA, que tiene un número limitado de inspectores oficiales. Por ello se elaboró este procedimiento para contar con profesionales externos calificados que puedan ejecutar las inspecciones con supervisión directa del SENASA”, explicó la especialista durante su exposición en el webinar de capacitación sobre “Autorización de Servicios Oficiales de Certificación Fitosanitaria”, organizado por Provid y dirigido a los productores de uva del norte del país.





"LA INSTITUCIÓN PUEDE SUSPENDER O CANCELAR LA AUTORIZACIÓN ANTE INCUMPLIMIENTOS, NEGLIGENCIA O CONFLICTOS ÉTICOS"

SUPERVISIÓN Y CONTROL CONSTANTE

La funcionaria del SENASA explicó que los profesionales terceros autorizados deben cumplir estrictos requisitos: ser biólogos o ingenieros agrónomos, aprobar una capacitación teórico-práctica dictada por SENASA con nota mínima de 14, contar con seguro complementario de trabajo de riesgo, y no tener sanciones ni conflictos de interés.

Cada profesional firma un convenio de autorización con SENASA, con vigencia inicial de seis meses y puede ser renovado por un año, sujeto a evaluación. La institución puede suspender o cancelar la autorización ante incumplimientos, negligencia o conflictos éticos.

Precisó que el control del SENASA no se pierde en ningún momento ya que es obligatorio que haya cámaras de video en las zonas de inspección, guardando las grabaciones por 60 días. "SENASA realiza la supervisión in situ o virtualmente, revisa las grabaciones de las inspecciones y valida los informes antes de emitir los certificados", afirmó García.



ÁMBITO A NIVEL NACIONAL

Anotó que hace poco se ha actualizado el procedimiento, introduciendo mejoras como la ampliación del ámbito de acción de estos inspectores. Antes solo podían trabajar en la región donde residían; ahora pueden hacerlo a nivel nacional, lo que ha permitido redistribuir recursos hacia zonas con mayor demanda, como Piura, Ica y La Libertad.

"Antes, solo podían atender en la dirección ejecutiva donde residían, en una región, de acuerdo al lugar de residencia. Ahora el ámbito es nacional. Un inspector autorizado puede trabajar en Piura, Ica, Arequipa, Lambayeque o cualquier sede agroexportadora, según la necesidad de atención", destacó.



RESULTADOS ALENTADORES

Para la especialista el impacto de este sistema de profesionales terceros autorizados ha sido notorio en la última campaña y está permitiendo agilizar la atención en las campañas de exportación, especialmente en la de uva de mesa. Durante la última campaña, el servicio permitió atender de forma más fluida las inspecciones en plantas empacadoras y terminales, evitando retrasos que antes afectaban los embarques.

Destacó que este servicio representa una herramienta valiosa para el sector. "Buscamos asegurar que las exportaciones no se detengan por falta de atención. Con este procedimiento, ampliamos la capacidad de respuesta y acompañamos el crecimiento de la agroexportación peruana. Con esta modalidad, estamos garantizando que las exportaciones cumplan los requisitos fitosanitarios internacionales sin generar cuellos de botella", subrayó la especialista.

SENASA PRECISA

CÓMO ACCEDER AL NUEVO SERVICIO DE INSPECCIÓN POR TERCEROS AUTORIZADOS



Para los productores y exportadores de uva de mesa, agilizar las inspecciones fitosanitarias durante la campaña puede marcar la diferencia entre cumplir los plazos de embarque o perder una ventana comercial. Es por ello que el servicio de inspección por terceros autorizados del SENASA es muy importante para evitar los cuellos de botella que, generalmente, se dan en el proceso de exportación. ¿Cómo accedemos a estos profesionales? ¿Cómo operan?, son algunas preguntas necesarias de absolverlas.

Durante su exposición en el webinar organizado por Provid, la bióloga Juliana García, especialista de la Subdirección de Cuarentena Vegetal del SENASA, explicó en detalle cómo los exportadores pueden acceder al servicio de profesionales terceros autorizados para realizar inspecciones fitosanitarias de productos vegetales, entre ellos la uva de mesa.

Según precisó, este servicio se gestiona a través de la Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE) y puede solicitarse en cualquiera de las tres actividades fitosanitarias que contempla el nuevo procedimiento: inspección del envío de exportación, inspección del lugar de producción y ejecución del tratamiento de frío.

EL PROCEDIMIENTO PASO A PASO

García detalló que, para solicitar el servicio, el exportador debe ingresar a la VUCE y registrar su trámite habitual para el certificado fitosanitario. "Dentro de la plataforma aparecerá la opción 'Inspección por tercero'. Cuando la seleccionan, se despliega la lista de profesionales autorizados por el SENASA con su correo y número de teléfono", explicó.

El siguiente paso, indicó, es elegir al profesional con quien ya se haya coordinado la fecha y hora de la inspección. Luego, el sistema genera la tasa oficial de S/ 44 correspondiente al certificado fitosanitario. "Una vez pagada la tasa, se crea el expediente y este pasa directamente al inspector seleccionado, quien realiza la inspección en el campo o planta empacadora", precisó.

El profesional autorizado revisa la documentación, evalúa la conformación del envío, toma las muestras, efectúa la inspección fitosanitaria y, si corresponde, realiza el precintado y cierre del contenedor. "Al finalizar, el informe se envía a la bandeja del inspector del SENASA, que es quien emite el certificado fitosanitario, ya sea en físico o electrónico", aclaró García.





CONDICIONES QUE DEBE CUMPLIR EXPORTADOR

Durante su presentación, la especialista hizo hincapié en que las empresas deben asegurar condiciones adecuadas para la supervisión y trazabilidad del proceso. "Una de las exigencias del procedimiento es contar con cámaras de video en las áreas de inspección, embarque o tratamiento de frío. Las grabaciones deben conservarse por 60 días, para que podamos verificar cualquier observación o notificación de los países de destino", subrayó.

Asimismo, señaló que las solicitudes deben presentarse hasta las tres de la tarde, pero las inspecciones pueden realizarse a cualquier hora del día, según lo acuerden el exportador y el profesional autorizado. "No hay restricción de horario de atención. Pueden coordinar turnos de madrugada o en fines de semana, siempre que el expediente haya sido registrado en la VUCE dentro del horario establecido", indicó.

La bióloga también recordó que, ante reprogramaciones o contingencias logísticas, el cambio debe comunicarse al coordinador de campaña o jefe de área. "El expediente tiene que mantenerse actualizado para que el servicio se ejecute sin demoras", advirtió.



SE PUEDE ELEGIR INSPECTORES

Otro detalle importante que refirió es que, gracias a este procedimiento, las empresas exportadoras pueden elegir entre la atención del SENASA o la de un profesional autorizado, lo cual le otorga flexibilidad sin sacrificar calidad ni transparencia.

NUEVAS CONTRATACIONES

De otro lado, de cara a las próximas campañas -especialmente a Estados Unidos- y teniendo en cuenta la buena experiencia de la temporada anterior, mencionó que SENASA prevé ampliar el número de profesionales capacitados y fortalecer el monitoreo digital de las inspecciones, y para ello están pensando realizar una convocatoria pública.

Acotó que se quiere asegurar un servicio eficiente, transparente y alineado con las normas internacionales, que mantenga la reputación fitosanitaria del Perú como país exportador confiable.



PROVID  Conexion
Revista de la Asociación de Productores de Uva del Mesa del Perú

 LinkedIn



Calle 21 N° 713 - Int. 205 Urb.
Corpac - San Isidro, Lima Perú

(511) 475-1756 / +51 954 104 202

contacto@provid.org.pe

www.provid.org.pe
www.providconexion.com.pe